

สิ่งที่ส่งมาด้วย 1
ประกอบการพิจารณาระเบียบวาระที่ 1

สำเนาบันทึกรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น
ประจำปี 2567

**รายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2567
บริษัท มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน)****วัน เวลา และสถานที่**

การประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2567 ของบริษัท มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) จัดขึ้นเมื่อวันศุกร์ที่ 26 เมษายน 2567 เวลา 13.30 น. ณ MGI HALL ชั้น 6 ศูนย์การค้า BRAVO BKK และการประชุมผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ (E-AGM)

เริ่มการประชุม : 13.30 น.

ผู้ดำเนินการประชุม : นางสาวดาริน วิวัฒน์เจริญพงศ์ กล่าวแนะนำคณะกรรมการ ผู้บริหาร ผู้สอบบัญชี ที่ปรึกษากฎหมายอิสระ และรวมถึงสักขีพยานเพื่อกำหน้าที่ดูแลและตรวจสอบการนับคะแนนเสียงในการประชุม เพื่อให้การลงคะแนนเสียงเป็นไปอย่างโปร่งใส ถูกต้องตามกฎหมายและข้อบังคับของบริษัทฯ และแนะนำกติกาในการประชุม วิธีการออกเสียงลงคะแนนและวิธีการนับคะแนนให้ท่านผู้ถือหุ้นรับทราบ ทั้งนี้ คณะกรรมการบริษัท และผู้ที่เข้าร่วมประชุมในครั้งนี้ มีดังนี้

คณะกรรมการบริษัท และผู้เข้าร่วมการประชุม

1. ดร. มนัส	โนนุช	ประธานกรรมการบริษัท / กรรมการอิสระ
2. รศ. สุชาติ	เหล่าปรีดา	กรรมการบริษัท / กรรมการอิสระ / ประธานกรรมการตรวจสอบ/ กรรมการบริหารความเสี่ยง / กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน /
3. ดร. วิเชียร	ชูปโรสง	กรรมการบริษัท / กรรมการอิสระ / กรรมการตรวจสอบ / ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน / กรรมการบริหารความเสี่ยง /
4. ผศ.ดร. จิรศิลป์	จyawรรณ	กรรมการบริษัท / กรรมการอิสระ / กรรมการตรวจสอบ
5. คุณณวัฒน์	อิสโรทิส	กรรมการบริษัท / ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
6. คุณรัชพล	จันกรทิม	กรรมการบริษัท / กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน / ประธานกรรมการบริหารความเสี่ยง / รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
7. คุณศักดิ์สิทธิ์	บุญวานิช	กรรมการบริษัท / กรรมการ และเลขาธิการบริหารความเสี่ยง / ประธานเจ้าหน้าที่สายการเงิน
8. คุณยุพเยาว์	ชัยวิสุทธิ์	กรรมการบริหาร / ประธานเจ้าหน้าที่สายปฏิบัติการ
9. คุณโสภภาพรรณ	วิรุพหมาส	กรรมการบริหาร / ประธานเจ้าหน้าที่สายพาณิชย์
10. คุณศลิษา	แดงโกเมน	เลขาธิการบริษัท
11. นางสาวอรวรรณ	กล่อมกุล	เจ้าหน้าที่กฎหมาย

กรรมการบริษัทที่ไม่ได้เข้าร่วมประชุม -ไม่มี-

ผู้ตรวจสอบบัญชีของบริษัท

คุณสาธิตา รัตนานุรักษ์ บริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด (“EY”)

ที่ปรึกษากฎหมายอิสระ

คุณศตวรรษ อกตัน

ทำหน้าที่ดูแลและตรวจสอบการนับคะแนนเสียงการประชุม เพื่อให้การลงคะแนนเสียงเป็นไปอย่างโปร่งใส ถูกต้องตามกฎหมายและข้อบังคับของบริษัทฯ

ก่อนเริ่มการประชุมผู้ดำเนินการประชุม ได้แจ้งกติกาในการประชุม โดยทางบริษัทฯ จะพิจารณาตามระเบียบวาระในหนังสือเชิญประชุมตามลำดับ ทั้งนี้ ประธานจะเปิดโอกาสให้ซักถามหรือเสนอแนะได้ในประเด็นที่เกี่ยวข้องกับวาระการประชุม ในการแสดงความคิดเห็นหรือสอบถามข้อสงสัย ให้ผู้เข้าร่วมประชุมแจ้ง ชื่อ-สกุล และสถานะเป็นผู้ถือหุ้นมาด้วยตนเอง หรือผู้รับมอบฉันทะ เพื่อที่ทางบริษัทฯ จะได้บันทึกในรายงานการประชุมได้อย่างถูกต้องและครบถ้วน

สำหรับคำถามหรือความเห็นที่นอกเหนือจากวาระที่กำลังพิจารณาอยู่ ขอความกรุณานำไปสอบถาม หรือให้ความเห็นในวาระอื่น ๆ ในช่วงถาม - ตอบของการประชุม และขอความกรุณาท่านผู้ถือหุ้นให้ความเห็น หรือสอบถามอย่างกระชับในกรณีคำถามมีจำนวนมาก ทางบริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาคัดเลือกคำถามตามความเหมาะสม และหากมีคำถามใดที่ไม่สามารถตอบได้ในระหว่างการประชุม เนื่องจากมีเวลาที่จำกัด บริษัทฯ จะพิจารณารอบรองตอบและเปิดเผยผ่านทางเว็บไซต์ของทางบริษัทฯ ต่อไป จึงขอความกรุณาผู้ถือหุ้นโปรดให้ความร่วมมือเพื่อให้การประชุมเป็นไปด้วยดีและเพื่อเป็นการบริหารการประชุมให้อยู่ในเวลาที่กำหนด

หลักเกณฑ์การนับคะแนนเสียง จะนับตามวาระการประชุมทีละวาระ เพื่อนำไปประมวลผลรวมกับคะแนนเสียงของผู้ถือหุ้นที่มอบฉันทะตามหนังสือมอบฉันทะแบบ V. หรือ แบบ ค. โดยจะนำคะแนนเสียงของท่านผู้ถือหุ้นที่ไม่เห็นด้วยและทิ้งดอกออกเสียง หักออกจากคะแนนเสียงทั้งหมดของที่ประชุมในแต่ละวาระ

และในการประชุมผู้ถือหุ้นครั้งนี้บริษัทฯ มีการบันทึกภาพการประชุมในลักษณะสื่อวิดีโอเพื่อบันทึกไว้เป็นหลักฐานประกอบการดำเนินการต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง โดยกล้องวิดีโอจะบันทึกภาพของกรรมการและผู้บริหาร ผู้สอบบัญชีและที่ปรึกษากฎหมายอิสระเป็นหลัก กรณีท่านผู้ถือหุ้นสอบถามหรือแสดงความคิดเห็น บริษัทฯ จะไม่ได้ถ่ายภาพใบหน้าของผู้ถือหุ้นแต่อย่างใด

ผู้ดำเนินการประชุม : แจ้งจำนวนผู้ถือหุ้นต่อที่ประชุม ณ เวลาเริ่มประชุม มีผู้ถือหุ้น และผู้รับมอบฉันทะแทนผู้ถือหุ้นทั้งสิ้น ดังนี้

มาด้วยตนเอง	31	ราย	ถือหุ้นรวม	151,327,810	หุ้น
รับมอบฉันทะ	2	ราย	ถือหุ้นรวม	101	หุ้น
รวม	33	ราย	รวมถือหุ้นทั้งสิ้น	151,327,911	หุ้น
คิดเป็น	72.0609% ของหุ้นที่จำหน่ายได้ทั้งหมด		210,000,000	หุ้น	

ซึ่งถือว่าครบองค์ประชุมตามข้อบังคับของบริษัทฯ ซึ่งกำหนดให้ต้องมีผู้ถือหุ้นและผู้รับมอบฉันทะจากผู้ถือหุ้นมาประชุม ไม่น้อยกว่า 25 ราย หรือไม่น้อยกว่าหนึ่งในสิบของจำนวนผู้ถือหุ้นทั้งหมด แล้วแต่จำนวนใดจะน้อยกว่า และต้องมีหุ้นนับรวมกันได้ไม่น้อยกว่า 1 ใน 3 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัท

โดย ดร. มนัส โนนุช ประธานกรรมการบริษัท ได้กล่าวเปิดการประชุมและได้มอบหมายให้ รศ. สุชาติ เหล่าปรีดา ประธานกรรมการตรวจสอบ ทำหน้าที่เป็นประธานที่ประชุม ("**ประธานฯ**") ในการประชุมครั้งนี้

วาระที่ 1 เรื่องประธานแจ้งให้ที่ประชุมทราบ

ประธานฯ ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่าเพื่อให้เป็นไปตามข้อบังคับของบริษัท ข้อ 31 คณะกรรมการต้องจัดให้มีการประชุมผู้ถือหุ้นเป็นการประชุมสามัญประจำปีภายในสี่ (4) เดือน นับแต่วันสิ้นสุดของรอบปีบัญชีของบริษัท เนื่องจากวาระนี้เป็นวาระเพื่อรับทราบ บริษัทฯ จึงจะไม่มีการลงคะแนนเสียง และขอให้ที่ประชุมพิจารณาว่าระมัดระวัง

มติที่ประชุม รับทราบ

วาระที่ 2 พิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566 เมื่อวันที่ 29 มีนาคม 2566

ประธานฯ ได้มอบหมายให้ผู้ดำเนินการประชุม นำเสนอต่อที่ประชุมตามระเบียบวาระ

ผู้ดำเนินการประชุม ขอเสนอให้ที่ประชุมพิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 29 มีนาคม 2566 โดยที่ประชุมดังกล่าวได้พิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามวาระที่กำหนดไว้ในหนังสือเชิญประชุม ซึ่งคณะกรรมการพิจารณาเห็นว่าได้มีการบันทึกไว้ถูกต้อง จึงเห็นควรเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2566 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 29 มีนาคม 2566 ของบริษัท มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) ซึ่งวาระนี้ต้องผ่านมติอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุม และออกเสียงลงคะแนน

ประธานเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถาม

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดสอบถามหรือมีความเห็นเพิ่มเติมแล้ว จึงเสนอให้ที่ประชุมลงมติโดยวาระนี้ต้องผ่านมติอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นที่มาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

ในวาระนี้มีผู้เข้าร่วมประชุมเพิ่มขึ้นจำนวน 1 ราย รวม 65,000 หุ้น
รวมมีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมทั้งสิ้น 40 ราย รวม 151,736,612 หุ้น

รายการ	จำนวนเสียงมติ (1 หุ้น = 1 เสียง)	ร้อยละของจำนวนหุ้น ที่มาประชุมและใช้สิทธิออกเสียง
เห็นด้วย	151,736,612	100.00
ไม่เห็นด้วย	0	0
งดออกเสียง	0	0
บัตรเสีย	0	0
รวม	151,736,612	100.00

มติที่ประชุม ที่ประชุมพิจารณาแล้ว มีมติรับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566 เมื่อวันที่ 29 มีนาคม 2566

วาระที่ 3 พิจารณารับทราบผลการดำเนินงาน และอนุมัติงบการเงินประจำปี 2566

3.1 พิจารณารับทราบผลการดำเนินงาน ประจำปี 2566

ประธานฯ ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่าสำหรับวาระที่ 3 พิจารณารับทราบผลการดำเนินงาน และอนุมัติงบการเงินประจำปี 2566 ซึ่งส่งให้กับผู้ถือหุ้นในรูปแบบ QR Code พร้อมกับหนังสือเชิญประชุมเรียบร้อยแล้ว และเนื่องจากวาระนี้เป็นวาระรับทราบผลการดำเนินงานของบริษัทฯ จึงจะไม่มีภาระความเสี่ยง โดยในวาระนี้ขอเชิญคุณรัชพล จันทรทิม ในฐานะ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เป็นผู้รายงานผลการดำเนินงานของบริษัท ต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นต่อไป

คุณรัชพล จันทรทิม รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่าสรุปผลการดำเนินงานของบริษัทในรอบปีบัญชีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566 ที่ผ่านมา รายละเอียดผลการดำเนินงานของบริษัทปรากฏตามเอกสารแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี/รายงานประจำปี(แบบ 56-1 One Report) ซึ่งได้จัดส่งให้กับผู้ถือหุ้นในรูปแบบรหัสคิวอาร์(QR-Code) พร้อมกับหนังสือเชิญประชุม (สิ่งที่ส่งมาด้วย ลำดับที่2) สำหรับผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ขอเสนอ ดังนี้

บริษัท มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) หรือ MGI เป็นบริษัท การพาณิชย์ที่ขายสินค้าอุปโภคบริโภค บริษัทฯ ให้นิยามตัวเองว่าเป็น “The Experiential Commerce Company” คือบริษัทที่ทำการพาณิชย์ผ่านการสร้างประสบการณ์ให้กับลูกค้าในหลากหลายรูปแบบเพื่อเป็นการดึง Engagement ของลูกค้าเข้ามาสู่ Community ของบริษัท นำไปสู่การใช้จ่ายของบริษัทในรูปแบบของสินค้าที่อยู่ในเครือบริษัททั้งหมด รวมถึงสินค้าในกลุ่มอื่นๆ ที่บริษัทฯ นำเข้ามาจัดจำหน่ายในเครือของบริษัท โครงสร้างการดำเนินงานของบริษัทมีทั้งหมด 5 สายงาน 4 กลุ่มธุรกิจ โดยจุดเริ่มต้นของ บริษัทเริ่มต้นจากการประกวดหรือกลุ่มธุรกิจ Pageant ที่อยู่ในรูปแบบของ มิสแกรนด์ไทยแลนด์ และ มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล นำไปสู่กลุ่มศิลปินที่ได้มาจากผลผลิตของการประกวดมิสแกรนด์ในแต่ละปี เรียกว่า กลุ่ม Talent นำไปสู่กลุ่มของการสร้างงาน Media และ X-Periences ให้กับลูกค้า คือการสร้างคอนเทนต์หรือเนื้อหาออนไลน์ต่างๆ เช่น รายการทีวี คอนเทนต์ออนไลน์ ซีรีส์ ละคร รวมถึงสื่อในรูปแบบอื่นๆ ในปัจจุบันบริษัทฯ มีแผนที่จะนำไปสู่ มีวิสัยทัศน์คอนเทนต์มากขึ้น กลุ่มของงาน X-Periences คือการสร้างประสบการณ์ให้กับลูกค้าในด้านอื่นๆ ที่เป็นรูปแบบของการจัดกิจกรรมหรือการสร้างประสบการณ์กับลูกค้า อื่นๆ ในอนาคตกลุ่มธุรกิจ Commerce เป็นกลุ่มของการขายสินค้าที่นำประสบการณ์ทั้งหมด จาก 4 สายงานธุรกิจ ที่กล่าวไปข้างต้นมาสู่การขายสินค้า หากเราจะลงไปในแต่ละกลุ่มธุรกิจ

กลุ่มธุรกิจที่ 1 Pageant ธุรกิจการจัดประกวดมิสแกรนด์ จะมี 2 งานประจำปี คือ การประกวดมิสแกรนด์ไทยแลนด์ ซึ่งประกวดจบเมื่อต้นเดือนเมษายนที่ผ่านมา และมิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล จะจัดในช่วงเดือนตุลาคมนี้

กลุ่มธุรกิจที่ 2 Talent ธุรกิจบริหารจัดการศิลปิน ในทุกๆ ปี จะมีศิลปินเข้ามาใหม่จากการประกวด ทั้ง มิสแกรนด์ไทยแลนด์ และ มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล เข้ามาประมาณ 20 ท่านในทุกๆ ปี ทำให้บริษัทมีโอกาสที่จะสรรหากลุ่มศิลปินหน้าใหม่เข้ามาในหลากหลายรูปแบบ ศิลปินเบอร์ต้นของบริษัท เช่น คุณ อิงฟ้า วราหะ และ คุณชาลิต ออสติน

กลุ่มธุรกิจที่ 3 Media และ X-Periences ธุรกิจสื่อและบันเทิง ธุรกิจหลัก เช่น ช่อง GrandTV YouTube Channel นำเสนอคอนเทนต์ออนไลน์หลักของบริษัท รวมถึง ช่องทาง Facebook ต่างๆ เช่น Miss Grand Thailand, Miss Grand International ช่อง TikTok, Instagram ซึ่งแสดงให้เห็นว่า

บริษัทมีสื่อออนไลน์เกือบครบทุก Channel ส่วนงาน X-Periences สำคัญ เช่น The Grand Concert, MGT Fan Meeting, Grand Sport Day, รายการบ้านแกรนด์, Grand Series และ MGI Hall

กลุ่มธุรกิจที่ 4 Commerce ธุรกิจพาณิชย์ โดยสินค้าในเครื่องจะมีหลากหลายกลุ่ม ดังนี้ ผลิตภัณฑ์สำหรับผิวหน้าและผิวกาย, ผลิตภัณฑ์ของใช้ส่วนบุคคล, ผลิตภัณฑ์น้ำหอม, ผลิตภัณฑ์เครื่องแต่งกายและเครื่องประดับ, ผลิตภัณฑ์อาหารและเสริมอาหาร รวมถึงกลุ่มสินค้าที่เป็นบริษัท Joint venture ของเรากับทาง Kamart จำนวน 2 แบนด์ ได้แก่ Beautilox และ Face it แบนด์ Beautilox ทำการเปิดตัวสินค้าในกลุ่มแรกไปแล้ว ช่องทางการจัดจำหน่ายที่เป็นออฟไลน์ ได้แก่ Eveandboy, Watsons และคาดว่าจะในช่วงเดือนมิถุนายนจะมีการลงใน 7-11 ประมาณ 3,000 กว่าสาขา Face it

สำหรับธุรกิจ แบ่งเป็น 4 กลุ่มดังนี้

กลุ่มธุรกิจที่ 1 คือ ธุรกิจ Commerce บริษัทเน้นการขายทางช่องทางออนไลน์เป็นหลัก และยังมีกลุ่มออฟไลน์ที่เป็น Dealer หรือตัวแทนจำหน่ายขายอยู่ในกลุ่มของบริษัทประมาณหนึ่งร้อยราย และกลุ่มสุดท้ายที่เป็นกลุ่มใหม่คือ Joint venture/Partnership เช่น บริษัท KMGII ที่ร่วมทุนกับทาง Kamart

กลุ่มธุรกิจที่ 2 คือ Media และ X-Periences รายได้มาจากหลากหลายช่องทาง ไม่ว่าจะเป็นการทำ Sponsorship ค่าโฆษณาต่างๆ การทำ Tie in หรือ Product placement ในคอนเทนต์ รวมถึง Platform revenue sharing ที่ได้รับจากทั้ง YouTube, Facebook, TikTok ต่างๆ ที่เป็นค่าโฆษณา รวมถึงของขวัญหรือดาวที่ได้มาจากแพลตฟอร์มออนไลน์ต่างๆ ที่จะเข้ามาในระบบ จะมี 1.36 ในทุกๆเดือน ด้าน exclusive membership ปัจจุบันมี membership ที่อยู่ในระบบของ Youtube ประมาณ 4,000 ราย คาดว่าช่วงปลายปีที่จะมีการเปิดชีย์ออกมาอีก 1 เรื่อง membership จะโตขึ้น ส่วน Private group เป็นรายได้ของกลุ่มปิดที่ทำคู่ขนานไปกับงาน On ground event ให้ลูกค้าได้ดูออนไลน์ซึ่งสามารถรับชมได้ทั่วโลก ปัจจุบันยังใช้แพลตฟอร์ม Facebook group ในการนำเสนอเนื้อหาดังกล่าว ซึ่งลูกค้าที่จะเข้าชมต้องทำการชำระเงินเพื่อทำการรับชม Merchandise (คนละกลุ่มของงาน commercial) จะเป็น Merchandise ที่สอดคล้องกับงาน X-Periences ทั้งหมด เช่น สินค้า souvenir หรือสินค้าพรีเมียมต่างๆ ที่ผลิตขึ้นเพื่อจัดจำหน่ายในงานอีเวนต์ต่างๆ กลุ่มสุดท้ายกลุ่ม Space rental สถานที่ MGI hall ณ แห่งนี้ ซึ่งบริษัทได้สิทธิบริหารจัดการในปีนี้ คาดว่าจะเป็นอีกหนึ่งช่องทางในการสร้างรายได้

กลุ่มธุรกิจที่ 3 คือ Talent จะมีรายได้ 2 ช่องทาง คือ Revenue sharing เป็นรายรับที่มาจากศิลปินที่ทำสัญญากับบริษัท ศิลปินไทยจะได้รับประมาณ 60% บริษัทจะได้รับประมาณ 40% ศิลปินต่างชาติ 50% และ Management fee เป็นกลุ่มของศิลปินที่อาจจะหมดสัญญาไปแล้วหรือบริษัทรับงานมาให้บริษัทจึงจะคิดค่าธรรมเนียม Management fee

กลุ่มธุรกิจที่ 4 คือ Pageant รายได้หลักได้แก่ Licensee fee ค่าลิขสิทธิ์ประจำปี ซึ่งจะเป็น 1.35 ของบริษัท ทั้งในกลุ่มของ มิสแกรนด์ไทยแลนด์ และ มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล Host fee ค่าลิขสิทธิ์สำหรับการเป็นเจ้าภาพการประกวดทั้ง มิสแกรนด์ไทยแลนด์ และ มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล (ขึ้นอยู่กับว่าในแต่ละปีมี Host หรือไม่) Sponsorship fee ค่าโฆษณาหรือค่าสนับสนุนการประกวดที่ลูกค้าชำระให้กับการประกวดในแต่ละปี Tickets งานขายตั๋วในการเข้าชมโชว์ต่างๆ ของมิสแกรนด์ กลุ่มงาน Vote และ Merchandise ที่เกี่ยวข้องกับการประกวดมิสแกรนด์ทั้งหมด

ในปีที่ผ่านมารายได้รวมทั้งสิ้น 616,129,898.16 บาท ซึ่งมาจาก

Commerce	254,607,669.95	บาท
Pageant	85,053,678.79	บาท
Talent	134,656,728.25	บาท
Media	32,028,635.11	บาท
X-Periences	80,575,285.99	บาท
MGI hall	24,312,090.65	บาท
และรายได้อื่นๆ	4,828,069.98	บาท
Gross profit	276,814,699.58	บาท
Operating profit	148,909,690.74	บาท
Net profit	119,252,190.05	บาท

เมื่อเทียบกับปี 2565 Highlight Revenue เติบโตอยู่ที่ 92.78% GP เติบโตอยู่ที่ 126.29% NP เติบโตอยู่ที่ 149.22% NPM เติบโตอยู่ที่ 19.36%

สำหรับ Highlight ในปี 2023 ที่เติบโตขึ้นพิจารณาจาก 4 กลุ่ม ดังนี้

Pageant ค่า Licensee ของมิสแกรนด์ไทยแลนด์เมื่อเทียบกับปี 2565 เติบโตขึ้น 30% และมิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล เติบโตขึ้น 14% และปี 2566 ได้ค่า Host fee จากประเทศเวียดนาม ส่วนปีนี้จัดที่ประเทศเมียนมา

Talent คุณอิงฟ้าและคุณชาลิตเป็น Top 2 artists ของบริษัท ที่สร้างรายได้ครึ่งหนึ่งของกลุ่ม Talent

Media และ X-Periences มี Grand series เรื่อง Show me love สร้างรายได้ให้บริษัทได้ดีพอสมควร ซึ่งในปีนี้มีอีกอย่างน้อย 1 เรื่อง และงาน X-Periences มีทั้งหมด 15 งาน โดยแบ่งเป็นงานภายในประเทศ 10 งาน และงานภายนอกประเทศ 5 งาน และปี 2023 เป็นปีแรกที่ได้สิทธิ์บริหารจัดการ MGI hall และได้ต่อสัญญาเพิ่มในปี

Commerce ปี 2023 มีการปรับรูปแบบการขายเป็นขายผ่านทาง Tiktok shop เป็นครั้งแรกเริ่มขายเมื่อเดือนกุมภาพันธ์ที่แล้ว และออกสินค้าใหม่ 5 กลุ่ม ได้แก่

1. Nangngam Miracle Advance peptide face serum
2. Nangngam NiNi soap สบู่ทานาคา
3. Finverr Perfume เป็นกลุ่มน้ำหอมที่ขายดีใน Tiktok ขณะนี้
4. น้ำพริกปลาสลิด รสตั้มยำ ตรานางงาม
5. น้ำพริกหนิงไก่กรอบ ตรานางงาม

และบริษัท KMGI เป็นบริษัทร่วมทุนกับ Kamart ในสัดส่วน 50% ดังนั้น จึงขอเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อรับทราบสำหรับวาระนี้ ตามรายละเอียดที่ได้นำเสนอ

ประธานเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถาม

คุณนพรัตน์ จังเจริญนรสุข ผู้ถือหุ้น

สอบถาม คนใช้เวลา 4 วันในการศึกษาและตัดสินใจเป็นผู้ถือหุ้น ดิฉันขอให้กำลังใจทุกท่าน ดิฉันมีคำถามว่า สัดส่วนระหว่างมิสแกรนด์ไทยแลนด์ และ มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล ค่าเฟรนไชส์ฟรีเป็นสัดส่วนที่ % แนวโน้มที่คุณณวัฒน์ใช้คำว่า ล่าอาณานิคม มีแนวโน้มอย่างไรบ้าง จะทำให้เราได้ล่าอาณานิคมจริงหรือไม่

คุณณวัฒน์ อิศรโกศล สำหรับมิสแกรนด์ไทยแลนด์เพิ่มจำนวนไม่ได้ เพราะรอกระทรวงมหาดไทยเพิ่มจังหวัด ขณะนี้มี 77 จังหวัด แต่สิ่งที่เพิ่มขึ้น คือ ราคาในทุกๆ ปี หลังจากจบการประกวดไปแล้ว เช่น ปี 2024 เพิ่งจบไปเมื่อวันที่ 6 เมษายน 2567 หลังจากตัดสินและมีผู้ชนะ เป็นการสิ้นสุดสัญญาในวันรุ่งขึ้นทันที เพราะฉะนั้นจะมีการ renew อีกครั้งในทุกๆ จังหวัดที่ qualify และจังหวัดที่รู้สึกไม่ประทับใจทางด้านการทำธุรกิจหรือไม่เป็นไปตามสัญญา บริษัทจะขอสิทธิ์คืน เพราะจะต่อสัญญาปีต่อไปเพื่อความไม่ประมาท เช่น ในปีนี้มีประมาณ 10 กว่าจังหวัดที่มีเปลี่ยนผู้อำนวยการกองประกวดใหม่ โดยส่วนมาก 90% ยังเหมือนเดิม เพราะว่าทำงานกันอย่างต่อเนื่อง สิ่งที่เพิ่มขึ้นได้ในระดับจังหวัด คือ ราคา ซึ่งถ้ามีการเปลี่ยนจังหวัดราคาจะขึ้นกระชั้นกันมากกว่ามาตรฐานที่กำหนดไว้ แต่ถ้าไม่ได้เปลี่ยนมาตรฐานจะอยู่ที่ประมาณ 15%-20% จากราคาเดิม กรุงเทพมหานครเป็นจังหวัดที่บริษัทได้คืนกลับมา แต่ในปีถัดไปได้มีผู้อำนวยการกองประกวดใหม่เรียบร้อยแล้ว เช่นสัญญา 1 ปี ราคา 2,500,000 บาท ซึ่งถือเป็นจังหวัดที่แพงที่สุด ณ ปัจจุบัน ราคาสูงขึ้นเนื่องจากบริษัทรู้ว่ามีความต้องการสูงมากขึ้นและเป็นจังหวัดที่มีธุรกิจดีมากเช่นเดียวกับจังหวัดสกลนคร โดยเมื่อปีที่แล้วมีราคา 100,000 บาท แต่ปีนี้บริษัทดันขึ้นเป็น 800,000 บาท เพราะฉะนั้น นางงามของมิสแกรนด์ไทยแลนด์ขึ้นอยู่กับว่า Demand และ supply และ waiting list ที่รอเมื่อสินค้าขาดตลาด ถูกจำกัดจำนวนจะเป็นโอกาสที่ขึ้นราคาได้ แต่หากมีการเปลี่ยนผู้อำนวยการกองประกวดใหม่จะไม่ได้ใช้หลัก 15%-20% โดยใครให้ราคาที่สูงกว่าและมีคุณภาพจะได้ทำงานร่วมกัน

ส่วนมิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล จะบริหารจัดการโดยคุณยุพเยาว์ ชัยวิสุทธิ ประธานเจ้าหน้าที่สายปฏิบัติการ โดยปัจจุบันมีจำนวน 80 ประเทศ และในอนาคตมีเป้าหมาย 100 ประเทศ ซึ่งบริษัทมีราคาที่ย่างมาตรฐานสูงขึ้นในทุกๆ ปีประมาณ 20% เป็นอย่างน้อย ยกเว้นเปลี่ยนเจ้าของ เช่นเดียวกัน บางประเทศเปลี่ยนเจ้าของผู้ประกอบการ บริษัทจะใช้โอกาสนี้ในการขึ้นมากกว่า 20% หรืออาจขึ้น 100% ในปีนี้มีหลายประเทศที่ขึ้น 100% จากราคา 20,000 เหรียญสหรัฐ กลายเป็น 40,000 เหรียญสหรัฐ และนี่คือสิ่งที่กำลังเติบโตอย่างก้าวกระโดด

จากนั้น ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามและแสดงความเห็นที่เกี่ยวข้อง ซึ่งไม่มีผู้ถือหุ้นแสดงความเห็นและสอบถาม

มติที่ประชุม **รับทราบ**

3.2 พิจารณานุมัติงบการเงิน ประจำปี 2566

ประธานฯ เพื่อให้เป็นไปตาม พรบ.บริษัทมหาชน และข้อบังคับของบริษัทฯ ซึ่งกำหนดให้บริษัทฯ ต้องจัดทำงบแสดงฐานะการเงิน และงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ ณ วันสิ้นสุดรอบบัญชีของบริษัทฯ ที่ผ่านการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีแล้ว และเสนอให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นอนุมัติ โดยสรุปสาระสำคัญตามงบการเงินรวมในหนังสือเชิญประชุมที่ได้จัดส่งให้กับผู้ถือหุ้น โดยในวาระนี้ขอเชิญ คุณศักดิ์สิทธิ์ บุญวาณิช ในฐานะ ประธานเจ้าหน้าที่สายการเงิน เป็นผู้รายงานข้อมูลต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้น

คุณศักดิ์สิทธิ์ บุญวานิช ประธานเจ้าหน้าที่สายการเงิน ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่าสำหรับวาระการพิจารณาอนุมัติงบการเงิน ประจำปี 2566 ในครั้งนี้ ได้ผ่านความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบ และคณะกรรมการบริษัทฯ ดังนี้

คณะกรรมการตรวจสอบได้พิจารณาและสอบทานงบการเงินประจำปีของบริษัทฯ และบริษัทย่อย สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2566 ซึ่งได้ผ่านการตรวจสอบและลงนามรับรองโดยนางสาวสาธิตา รัตนานุรักษ์ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 4753 ซึ่งเป็นผู้สอบบัญชีจากบริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด (“EY”) แล้ว เห็นควรเสนอให้คณะกรรมการบริษัทฯ เสนอที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2567 พิจารณาอนุมัติงบการเงินประจำปีของบริษัทฯ สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2566

โดยความเห็นคณะกรรมการบริษัทฯ เห็นสมควรเสนอให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2567 พิจารณาอนุมัติงบการเงินของบริษัทฯ สำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เนื่องจากเห็นว่าถูกต้อง ครบถ้วน และเพียงพอตามหลักการบัญชีที่รับรองทั่วไป และผ่านการพิจารณาและเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบ และตรวจสอบโดยผู้สอบบัญชีรับอนุญาตแล้ว

รายงานผู้สอบบัญชีรับอนุญาตแสดงความเห็นอย่างไม่มีเงื่อนไข ลงวันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2567 ผู้สอบบัญชีมีความเห็นว่า งบการเงินที่แสดงเงินลงทุนตามวิธีส่วนได้เสียและงบการเงินเฉพาะกิจการแสดงฐานะทางการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 ผลการดำเนินงานและกระแสเงินสดสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันโดยถูกต้องตามที่สมควรในสาระสำคัญตามมาตรฐานทางรายงานทางการเงิน สรุปให้เข้าใจพอสังเขป รายได้รวมเปรียบเทียบระหว่างปี 2022 กับ 2023

Total revenue ปี 2023 ได้ทั้งหมด 616.13 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มีรายได้รวม 319.61 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 92.78%

Gross profit ปี 2023 ได้ทั้งหมด 272.79 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มีรายได้รวม 120.55 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 126.29%

Net profit ปี 2023 ได้ทั้งหมด 119.25 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มีรายได้รวม 47.85 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 149.22%

โดยภาพรวมในรอบปี 2566 ที่ผ่านมามีบริษัทเติบโตในทุกๆ ธุรกิจของบริษัทจึงทำให้ได้รายได้ กำไรขั้นต้นและกำไรสุทธิ เติบโตทุกอย่าง

รายได้ แบ่งเป็นธุรกิจ Commerce ธุรกิจ Media และ Entertainment ธุรกิจ Artist ธุรกิจ Pageant การประกวดและธุรกิจ MGI hall 5 ธุรกิจหลักของบริษัท

- ธุรกิจ Commerce ปี 2566 ได้ทั้งหมด 255 ล้านบาท เทียบกับปี 2565 ได้ทั้งหมด 112 ล้านบาท
- ธุรกิจ Media และ Entertainment ปี 2566 ได้ทั้งหมด 113 ล้านบาท เทียบกับปี 2565 ได้ทั้งหมด 69 ล้านบาท
- ธุรกิจ Artist ปี 2566 ได้ทั้งหมด 135 ล้านบาท เทียบกับปี 2565 ได้ทั้งหมด 62 ล้านบาท
- ธุรกิจ Pageant ปี 2566 ได้ทั้งหมด 85 ล้านบาท เทียบกับปี 2565 ได้ทั้งหมด 72 ล้านบาท
- ธุรกิจ MGI hall ปี 2566 ได้ทั้งหมด 24 ล้านบาท 2565 ยังไม่ได้ทำธุรกิจนี้จึงยังไม่มีรายได้

โดยภาพรวมในรอบปี 2566 เราเติบโตในทุกๆ ธุรกิจ รายได้แยกตามสัดส่วนของปี 2566 ว่าสัดส่วนแต่ละธุรกิจของบริษัทมีสัดส่วนเท่าไรเมื่อเทียบกับรายได้ Commerce รายได้หลักของบริษัท 41% Talent ศิลปิน 22% Pageant การประกวด 14% X-Periences 13% Media 5% MGI hall 4%

งบแสดงฐานะทางการเงิน ส่วนของ Asset ปี 2023 ได้ทั้งหมด 605 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้นจากปี 2022 ได้ทั้งหมด 185 ล้านบาท โดยมีรายละเอียดสำคัญดังนี้

1. เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ปี 2566 มีจำนวน 398 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มีจำนวน 111 ล้านบาท เพิ่มจากการเสนอขายหุ้นสามัญและจากการดำเนินงานของบริษัท
2. ลูกหนี้การค้าและสินค้าคงเหลือ ปี 2566 มีจำนวน 15 ล้านบาทและ 12 ล้านบาท โดยลูกหนี้การค้ามีจำนวนลดลง เมื่อเทียบกับปีก่อนที่มีจำนวน 25 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทมีการบริหารจัดการที่ดีขึ้น
3. สินทรัพย์ถาวร ปี 2566 มีจำนวน 146 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มีจำนวน 7 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากบริษัทมีการซื้ออาคารสำนักงานแห่งใหม่จำนวน 135 ล้านบาท และสินทรัพย์ถาวรอื่นๆ ภายในปี

ส่วนของหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น

1. ส่วนของผู้ถือหุ้น ปี 2566 มี 405 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อน ที่มีจำนวน 104 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากการจำหน่ายหุ้นสามัญต่อประชาชนครั้งแรกของบริษัท และเพิ่มขึ้นจากการไถ่ถอนจากการดำเนินงานของบริษัท
2. เจ้าหนี้การค้า ปี 2566 มีจำนวน 37 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนอย่างไม่มีสาระสำคัญ
3. ตอนสั้นปี บริษัทมีการประกาศจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลอีก 42 ล้านบาท โดยจ่ายในช่วงเดือนมกราคมที่ผ่านมา
4. รายได้รับล่วงหน้า ปี 2566 มีจำนวน 53 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มีจำนวน 42 ล้านบาท อันนี้ถือเป็น Backlog ที่เพิ่มขึ้นเนื่องจากบริษัทได้รับความเชื่อมั่นจากลูกค้าที่ยินดีจ่ายเงินก่อนได้รับบริการ ไม่ว่าจะเป็นรายได้จาก ค่าลิขสิทธิ์ รายได้ค่าศิลปิน รายได้ค่าสนับสนุน เป็นต้น

กระแสเงินสด ปี 2566 ดังนี้

1. กระแสเงินสดจากการกิจกรรมดำเนินงานของบริษัทได้ 170 ล้าน
2. กระแสเงินสดจากการกิจกรรมลงทุน ใช้ไป 154 ล้านบาทเกิดจากการลงทุนซื้ออาคารสำนักงานใหม่จำนวน 135 ล้านบาท และสินทรัพย์อื่น ๆ เป็นต้น
3. กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน ได้ 270 ล้านบาท โดยได้จากการเพิ่มทุน 297 ล้านบาท และใช้จ่ายเงินปันผลไป 15 ล้านบาท

ประธานเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถาม

ผู้ถือหุ้นที่เข้าร่วมประชุมได้ซักถาม

สอบถาม รบกวนถามเกี่ยวกับอาคารสำนักงานใหม่และเรื่องผลิตภัณฑ์ใหม่

คุณณวัฒน์ อิศรโกศล ชี้แจงว่าอาคารสำนักงานใหม่คาดว่าจะอีกประมาณ 2 เดือนจะใช้งานได้ทั้งหมด ขณะนี้กำลังทำการบูรณะและตกแต่ง สิ่งสำคัญอาคารด้านหลังจะเป็น Fulfillment ซึ่งจะทำการย้าย Packaging ทุกอย่างกลับเข้ามาที่คลังทั้งหมดโดยใช้ระบบที่ high technology มากขึ้น เป็นอาคารที่เป็นที่อยู่ประจำของสินค้าและเจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้องกับการขนส่งสินค้าและการแพ็คเกจสินค้า อีกส่วนที่จะนำมาซึ่งรายได้ บริษัทมีการสร้างสตูดิโอ เพื่อรองรับการฉายแบบจริงจัง ในอนาคตคาดว่าจะมีการฉายออนไลน์ 24 ชั่วโมง ซึ่งเป็นสิ่งที่จะมาเพิ่มรายได้และเพิ่มความคล่องตัว เมื่อบริษัทมีสถานที่แพ็คเกจสินค้าในจุดเดียวจะทำให้ลดต้นทุนมากขึ้น ทำให้สามารถเห็นกำไรมากขึ้นและเป็นการลดค่าใช้จ่ายในเช่าสถานที่อีกด้วย

คุณรัชพล จันทรทิม ชี้แจงเพิ่มเติมว่า ปัจจุบันสำนักงานของบริษัทมีอยู่ประมาณ 4-5 ที่ตั้ง ไม่รวมคลังสินค้าที่เป็น Fulfillment เพราะฉะนั้นออฟฟิศใหม่จะทำให้บริหารจัดการได้ดีขึ้น ง่ายและสะดวกขึ้น ในกลุ่มของการบริหารจัดการ Human Resources ทั้งหมด รวมถึงจะมีห้องที่เป็น Command Center จะทีมงานพิจารณาเรื่องของ matrix ค่าต่างๆ ที่เป็นตัวเลขภายในได้ทันก่วงที่มากขึ้น บริษัทได้จัดวางระบบเอาไว้ทั้งหมด รวมถึงเห็นข้อมูลเชิงลึกของลูกค้า ไม่ว่าจะเป็นการซื้อซ้ำ ช่องทางการจัดจำหน่ายทั้งหมด ตอนนี้บริษัทใช้คลังรวมอยู่ประมาณ 4 ที่ตั้ง ซึ่งกระจายกันอยู่ มีทั้งบริษัทที่จดทะเบียนและบริษัทที่ไม่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ ที่ใช้บริการ บริษัทได้มีการจ้างบุคคลที่สามเพื่อเข้ามาช่วยบริหารจัดการซึ่งไม่คุ้มเท่ากับค่าใช้จ่าย จึงได้มีการทดลองเช่าคลังสินค้าเพิ่มขึ้น 2 ที่ตั้ง รวมถึงที่สำนักงานใหญ่ด้วย ในช่วงปีที่ผ่านมา ทำให้บริษัทรู้ว่าสามารถบริหารจัดการเองได้ โดยส่วนที่ 1 บริหารจัดการค่าใช้จ่ายได้ ส่วนที่ 2 เป็นโอกาสที่จะลดค่าใช้จ่ายที่ใช้บริการกับบุคคลที่สาม ส่วนที่ 3 เป็นโอกาสทางธุรกิจในอนาคต เพราะระบบที่กำลังใช้อยู่ ทำให้สามารถเป็นบุคคลที่สามให้กับผู้อื่นได้ เช่น ในอนาคต MGI จะมีคู่ค้าที่จะเข้ามาอยู่ในระบบเพิ่มมากขึ้นจาก MGI shop โดยสามารถบริหารจัดการในเรื่องของการจัดส่งได้ ไม่ว่าจะเป็นในรูปแบบ Dropship หรือการที่นำสินค้ามาฝากกับบริษัทเพื่อจัดจำหน่าย ซึ่งยังไม่รวมถึงแพลตฟอร์มที่บริษัทกำลังพัฒนา เพื่อเป็นการเพิ่มโอกาสทางธุรกิจและเพิ่มรายได้ในอนาคตให้กับบริษัท

ส่วนเรื่องของสตูดิโอ บริษัทมีการทำสตูดิโอเพิ่ม 2 ห้องในการใช้งาน ซึ่งค่อนข้างครบวงจรในการไลฟ์ ปัจจุบันมี MGI shop 1 channel และมีแผนที่จะเปิด Online Shop เพิ่มขึ้นใน Tiktok อีก 3 channel เพื่อใช้สำหรับการขายสินค้าที่เป็นประเภทที่แตกต่างกันออกไป ซึ่งจะอัพเดทให้กับทางท่านผู้ถือหุ้นทราบอีกครั้งในอนาคต ปัจจุบันตัว MGI shop จะเน้นโฟกัสที่กลุ่มสกินแคร์และผลิตภัณฑ์อาหาร อาหารเสริมเป็นหลัก ในอนาคตข้างหน้าจะมีการขยายกลุ่มประเภทสินค้าอุปโภคบริโภค เครื่องประดับ รวมไปถึงสินค้าแฟชั่นในอนาคต นอกจากนี้ ระบบบริหารจัดการจะมีกลุ่มของศิลปินที่จะเข้ามาอยู่ในบริษัทได้มากขึ้น ทำให้บริหารจัดการศิลปินได้ดีขึ้น เพราะยังมีพื้นที่ว่างที่จะสามารถทำเป็นสตูดิโอไว้สำหรับพัฒนาศิลปินในอนาคตได้ ปัจจุบันมีศิลปินที่เป็นกลุ่ม T-pop ที่กำลังพัฒนา ซึ่งในอนาคตจะเป็นอีกหนึ่งกลุ่มที่จะสร้างรายได้ให้กับบริษัทเป็นจำนวนมากเช่นกัน

คุณณวัฒน์ อิศรโกศล ชี้แจงเพิ่มเติมว่า ผลิตภัณฑ์ของบริษัทจะมีการพัฒนาอยู่ตลอดเวลา คือต้องเข้าใจผู้บริโภค ผู้บริโภคไม่ชอบความจำเจ เพราะฉะนั้นจะมีการพัฒนาโปรดัคส์ เปลี่ยน Packaging เช่น สลิปตาหน้าจะมีฝากระป๋องเป็นนางงาม หลิน-มาลิน ชะอนันต์ มิสแกรนด์ไทยแลนด์ 2024 100,000 กระปุก เพื่อให้ผู้บริโภคมีความรู้สึกตื่นเต้นเป็นเทคนิคง่ายๆ ที่ทำให้สินค้าขายออกได้เร็วที่สุดเพราะผู้บริโภคอยากเก็บไว้เป็นที่ระลึกหรืออยากซัพพอร์ตศิลปินของตนเอง และจะเพิ่มปริมาณสินค้าประเภท

บริโภคมากขึ้น เช่น ช่วงเย็นทางช่อง Tiktok บริษัทจะมีการเปิดฉายปลายระพวงบูทครั้งแรก ซึ่งบริษัทมุ่งมั่นและใส่ใจความสำคัญของการซื้อขาย ขายคล่อง สิ่งสำคัญที่สุดคือสินค้าของบริษัทมีมาตรฐานสูงและเป็นที่น่าพอใจกับผู้บริโภค

จากนั้น ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามและแสดงความคิดเห็นที่เกี่ยวข้อง ซึ่งไม่มีผู้ถือหุ้นแสดงความคิดเห็นและสอบถาม จึงเสนอให้ที่ประชุมลงมติโดยวาระนี้ต้องผ่านมติอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นที่มาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

ในวาระนี้มีผู้เข้าร่วมประชุมเพิ่มขึ้นจำนวน 1 ราย รวม 49,100 หุ้น

รวมมีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมทั้งสิ้น 41 ราย รวม 151,785,712 หุ้น

รายการ	จำนวนเสียงมติ (1 หุ้น = 1 เสียง)	ร้อยละของจำนวนหุ้น ที่มาประชุมและใช้สิทธิออกเสียง
เห็นด้วย	151,785,712	100.00
ไม่เห็นด้วย	0	0
งดออกเสียง	0	0
บัตรเสีย	0	0
รวม	151,785,712	100.00

มติที่ประชุม ที่ประชุมพิจารณาแล้ว มีมติอนุมัติงบการเงิน ประจำปี 2566

วาระที่ 4 พิจารณาอนุมัติแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและค่าตอบแทนผู้สอบบัญชี ประจำปี 2567

ประธานฯ ในฐานะประธานกรรมการตรวจสอบ ได้นำเสนอต่อที่ประชุมว่าเพื่อให้เป็นไปตามข้อบังคับบริษัท ข้อ 37 และมาตรา 120 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่มีการแก้ไขเพิ่มเติม) ที่กำหนดให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปีพิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าตอบแทนผู้สอบบัญชีของบริษัททุกปีคณะกรรมการตรวจสอบได้พิจารณาคุณสมบัติของผู้สอบบัญชีความเป็นอิสระผลการปฏิบัติงานและมาตรฐานการทำงานที่เป็นที่ยอมรับในระดับสากล ประสบการณ์ ความเชี่ยวชาญในการสอบบัญชี รวมถึงอัตราค่าตอบแทนแล้วมีความเหมาะสม

คณะกรรมการตรวจสอบได้ตรวจสอบแล้วมีความเห็นว่า ผู้สอบบัญชีที่ถูกเสนอชื่อนั้นได้รับความเห็นชอบจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และไม่มีความสัมพันธ์หรือมีส่วนได้เสียระหว่างผู้สอบบัญชีกับบริษัทฯ / บริษัทย่อย / ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ / ผู้บริหาร รวมถึงผู้ที่เกี่ยวข้องกับบุคคลดังกล่าวแต่อย่างใด รวมทั้ง มีความเป็นอิสระในการปฏิบัติหน้าที่โดยปราศจากอิทธิพลของบุคคลอื่นที่ทำให้เกิดความสงสัยในความเป็นกลางหรือความเที่ยงธรรมของผู้สอบบัญชี

จากการประชุมของคณะกรรมการตรวจสอบ ครั้งที่ 1/2567 เมื่อวันที่ 28 กุมภาพันธ์ 2567 คณะกรรมการตรวจสอบได้ประชุมพิจารณาคัดเลือกผู้สอบบัญชีของบริษัท สำหรับปี 2567 มีสาระสำคัญสรุปได้ดังนี้

ความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบที่เสนอต่อคณะกรรมการบริษัท สรุปว่า บริษัทฯ ได้แต่งตั้งให้ บริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด (“EY”) และผู้สอบบัญชีของ EY ซึ่งเป็นผู้สอบบัญชีรับอนุญาตที่

ได้รับความเห็นชอบจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (“สำนักงาน ก.ล.ต.”) เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัประจําปี 2567 ซึ่งมีรายชื่อดังต่อไปนี้

รายชื่อผู้สอบบัญชีบริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด

1. นางสาวสาธิตา รัตนานุรักษ์ Certified Public Accountant (Thailand) No. 4753 หรือ
2. นางสรินดา หิรัญประเสริฐวุฒิ Certified Public Accountant (Thailand) No. 4799 หรือ
3. นายชวลิต ฉลวยอำพรบุตร Certified Public Accountant (Thailand) No. 8881

ในการพิจารณาค่าสอบบัญชี คณะกรรมการตรวจสอบได้พิจารณาใบเสนอราคาค่าสอบบัญชีประจําปี 2567 ที่บริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด (“EY”) เสนอราคาค่าสอบบัญชีของบริษัสำหรับปี 2567 เป็นจำนวนเงินไม่เกิน 3,150,000 บาทต่อปี ซึ่งปรับเพิ่มขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับค่าสอบบัญชีปี 2566 ที่ผ่านมาเป็นจำนวน 1,500,000 บาท ซึ่งสมเหตุสมผลที่จะเสนออัตราค่าสอบบัญชีดังกล่าวต่อที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจําปี 2567 พิจารณานุมัติการกำหนดค่าสอบบัญชีประจําปี 2567 ในส่วนของบริษัท เป็นจำนวนเงินไม่เกิน 3,150,000 บาท ทั้งนี้ ความเห็นคณะกรรมการบริษัทฯ ได้พิจารณาเห็นชอบตามความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบ

ค่าตรวจสอบประจําปี	ปี 2566	ปี 2567	เพิ่มขึ้น
ค่าการตรวจสอบงบการเงินสำหรับปี	1,200,000.00	2,100,000.00	
การสอบทานข้อมูลทางการเงิน รายไตรมาส (รวม 3 ไตรมาส)	510,000.00	1,050,000.00	
	1,650,000.00	3,150,000.00	1,500,000.00

ประธานเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถาม

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดสอบถามหรือมีความเห็นเพิ่มเติมแล้ว จึงเสนอให้ที่ประชุมลงมติโดยวาระนี้ต้องผ่านมติอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นที่มาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

ในวาระนี้มีผู้เข้าร่วมประชุมเพิ่มขึ้นจำนวน 0 ราย รวม 0 หุ้น

รวมมีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมทั้งสิ้น 41 ราย รวม 151,785,712 หุ้น

รายการ	จำนวนเสียงมติ (1 หุ้น = 1 เสียง)	ร้อยละของจำนวนหุ้น ที่มาประชุมและใช้สิทธิออกเสียง
เห็นด้วย	151,785,712	100.00
ไม่เห็นด้วย	0	0
งดออกเสียง	0	0
บัตรเสีย	0	0
รวม	151,785,712	100.00

มติที่ประชุม ที่ประชุมพิจารณาแล้วมีมติอนุมัติแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและค่าตอบแทนผู้สอบบัญชี ประจําปี 2567

วาระที่ 5 พิจารณาแต่งตั้งกรรมการเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการที่ออกตามวาระ

ประธานฯ ได้มอบหมายผู้ดำเนินการประชุมนำเสนอรายละเอียดในวาระนี้

ผู้ดำเนินการประชุม ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่าเพื่อปฏิบัติตามแนวทางการกำกับดูแลกิจการที่ดี จึงขออนุญาตให้กรรมการที่ครบตามวาระออกจากห้องประชุมในการพิจารณาครั้งนี้ จนกว่าการพิจารณา วาระนี้จะแล้วเสร็จ และหากพิจารณาเสร็จเรียบร้อยแล้วจึงจะเชิญกรรมการกลับเข้าห้องประชุมอีกครั้ง โดย วาระนี้จึงขอเชิญ ดร.วิเชียร ชูโธสง ในฐานะ ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน เป็นผู้ดำเนินการประชุมแทนตามระเบียบวาระการประชุมและข้อบังคับของบริษัทฯ ต่อไป

ดร.วิเชียร ชูโธสง ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน ได้เป็นผู้ชี้แจงรายละเอียดต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นดังนี้

สำหรับเหตุผลประกอบการพิจารณาอนุมัติการแต่งตั้งกรรมการแทนกรรมการที่ต้องพ้น จากตำแหน่งตามกำหนดวาระ มีดังนี้

ตาม พ.ร.บ. บริษัทมหาชน และข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 17 สรุปใจความสำคัญว่า ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปีทุกครั้งให้กรรมการออกจากตำแหน่งจำนวน 1 ใน 3 ของจำนวนกรรมการใน ขณะนั้น ถ้าจำนวนกรรมการจะแบ่งออกให้ตรงเป็น 3 ส่วนไม่ได้ ก็ให้ออกโดยจำนวนใกล้เคียงที่สุดกับส่วนหนึ่งใน สาม โดยกรรมการซึ่งพ้นจากตำแหน่ง อาจได้รับเลือกให้กลับมารับตำแหน่งอีกได้ กรรมการที่จะต้องออก จากตำแหน่งในปีแรกและปีที่สองภายหลังจดทะเบียนบริษัทฯ นั้นให้จับสลากกัน ส่วนปีหลัง ๆ ต่อไปให้ กรรมการคนที่อยู่ในตำแหน่งนานที่สุดนั้นเป็นผู้ออกจากตำแหน่ง

ปัจจุบัน คณะกรรมการบริษัทฯ มีจำนวนทั้งหมด 7 ท่าน ดังนั้น ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2567 ครั้งนี้ กรรมการที่ต้องพ้นจากตำแหน่งตามวาระจำนวน 1 ใน 3 ของจำนวนกรรมการ ทั้งหมด มี 3 ท่าน โดยรายชื่อคณะกรรมการที่ต้องพ้นจากตำแหน่งตามกำหนดวาระในรอบนี้ตามมติที่ได้ พิจารณานำเสนอชื่อโดยคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน ประกอบด้วย

- | | |
|----------------------------|--------------|
| 1) ดร. มณีส โนนุช | กรรมการอิสระ |
| 2) รศ. สุชาติ เหล่าปรีดา | กรรมการอิสระ |
| 3) ผศ.ดร. จิรศิลป์ จยาวรรณ | กรรมการอิสระ |

ความเห็นคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน ซึ่งไม่รวมกรรมการที่มีส่วนได้เสีย ได้พิจารณาแล้ว เห็นว่า กรรมการทั้ง 3 ท่าน ได้แก่ ดร. มณีส โนนุช, รศ. สุชาติ เหล่าปรีดา และ ผศ.ดร. จิรศิลป์ จยาวรรณ เป็นผู้ที่มีคุณสมบัติครบถ้วนตามข้อกำหนดของกฎหมาย รวมถึงกฎเกณฑ์ ระเบียบปฏิบัติต่าง ๆ ตามที่หน่วยงานกำกับดูแลได้กำหนดไว้ รวมทั้ง เป็นผู้มีความรู้ ความสามารถ ทุ่มเท มี ประสิทธิภาพ และทักษะการบริหารงานที่หลากหลายในกิจการที่เกี่ยวข้อง และคุณสมบัติด้านอื่น ๆ ที่ เหมาะสม และเป็นไปตามกฎเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องเพื่อประโยชน์สูงสุด และสอดคล้องกับกลยุทธ์ในการดำเนิน ธุรกิจของบริษัทฯ และไม่มีการดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการ ผู้บริหารในกิจการอื่นที่อาจก่อให้เกิดความ ขัดแย้งทางผลประโยชน์หรือมีสภาพเป็นการแข่งขันทางธุรกิจกับบริษัทฯ สมควรเลือกกรรมการที่พ้นจาก ตำแหน่งตามวาระทั้ง 3 ท่าน กลับเข้าเป็นกรรมการและเข้าดำรงตำแหน่งเดิมอีกวาระหนึ่ง

ความเห็นคณะกรรมการบริษัทฯ บุคคลที่ได้รับการเสนอชื่อในครั้งนี้ ได้ผ่านกระบวนการกลั่นกรองอย่างรอบคอบ ระมัดระวังของคณะกรรมการบริษัทฯ ซึ่งไม่รวมกรรมการที่มีส่วนได้เสียในวาระนี้แล้ว

โดยความเห็นชอบของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน ซึ่งได้พิจารณากลั่นกรองแล้วเห็นว่า กรรมการที่พ้นจากตำแหน่งตามวาระเป็นผู้ที่มีคุณสมบัติครบถ้วน ตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 พระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 ประกาศของคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ คณะกรรมการกำกับตลาดทุน และประกาศของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยที่เกี่ยวข้องกำหนด รวมถึงเป็นผู้มีความรู้ ความสามารถ มีประสบการณ์ และความเชี่ยวชาญอันเป็นประโยชน์ต่อการดำเนินงาน และมีคุณสมบัติที่เหมาะสมกับการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ และไม่มีการดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการ ผู้บริหารในกิจการอื่นที่อาจก่อให้เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์หรือมีสภาพเป็นการแข่งขันทางธุรกิจกับบริษัทฯ และตลอดระยะเวลาการดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัทฯ ในช่วงที่ผ่านมาได้ร่วมกันกำกับดูแลกิจการอย่างเข้มแข็ง อุทิศเวลาในการเข้าร่วมประชุม มีคุณสมบัติที่เหมาะสมกับการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ รวมทั้ง มีส่วนร่วมในการแสดงความคิดเห็นที่เป็นประโยชน์ต่อบริษัทฯ และผู้ถือหุ้นอย่างเต็มที่ตลอดระยะเวลาในการดำรงตำแหน่ง นอกจากนี้ยังได้พิจารณาจำนวนบริษัทฯ ที่กรรมการแต่ละท่านเข้าดำรงตำแหน่ง พบว่าไม่มีท่านใดที่เข้าเป็นกรรมการในบริษัทจดทะเบียนอื่น ๆ เกินกว่า 5 บริษัท และในส่วนของ การเสนอเพื่อแต่งตั้งเป็นกรรมการอิสระจะสามารถให้ความเห็นได้อย่างเป็นอิสระและเป็นไปตามหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง

ดังนั้น จึงเห็นสมควรเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งตามรายละเอียดที่นำเสนอมาและ เพื่อให้บริษัทฯ มีการปฏิบัติตามแนวทางการประเมินคุณภาพการจัดประชุมผู้ถือหุ้นที่ดี ในวาระนี้ขอเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาเลือกกรรมการเป็นรายบุคคลตามแต่ละรายชื่อที่จะเปิดให้ลงคะแนนเสียงเพื่ออำนวยความสะดวกในการใช้สิทธิออกเสียงเลือกตั้งกรรมการเป็นรายบุคคลต่อไป

ประธานเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถาม

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดสอบถามหรือมีความเห็นเพิ่มเติมแล้ว จึงเสนอให้ที่ประชุมลงมติโดยวาระนี้ต้องผ่านมติอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นที่มาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

ในวาระนี้มีผู้เข้าร่วมประชุมเพิ่มขึ้นจำนวน	0 ราย รวม	0	หุ้น
รวมมีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมทั้งสิ้น	41 ราย รวม	151,785,712	หุ้น

1) **ดร. มนัส โนนุช**
ที่ประชุมพิจารณาและลงมติดังนี้

รายการ	จำนวนเสียงมติ (1 หุ้น = 1 เสียง)	ร้อยละของจำนวนหุ้น ที่มาประชุมและใช้สิทธิออกเสียง
เห็นด้วย	151,785,712	100.00
ไม่เห็นด้วย	0	0
งดออกเสียง	0	0
บัตรเสีย	0	0
รวม	151,785,712	100.00

2) รศ. สุชาติ เหล่าปรีดา
ที่ประชุมพิจารณาและลงมติดังนี้

รายการ	จำนวนเสียงมติ (1 หุ้น = 1 เสียง)	ร้อยละของจำนวนหุ้น ที่มาประชุมและใช้สิทธิออกเสียง
เห็นด้วย	151,785,712	100.00
ไม่เห็นด้วย	0	0
งดออกเสียง	0	0
บัตรเสีย	0	0
รวม	151,785,712	100.00

3) ผศ.ดร. จิรศิลป์ จยาวรรณ
ที่ประชุมพิจารณาและลงมติดังนี้

รายการ	จำนวนเสียงมติ (1 หุ้น = 1 เสียง)	ร้อยละของจำนวนหุ้น ที่มาประชุมและใช้สิทธิออกเสียง
เห็นด้วย	151,785,712	100.00
ไม่เห็นด้วย	0	0
งดออกเสียง	0	0
บัตรเสีย	0	0
รวม	151,785,712	100.00

มติที่ประชุม ที่ประชุมพิจารณาแล้ว มีมติอนุมัติแต่งตั้งกรรมการเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการที่ออกตาม
วาระตามรายชื่อที่นำเสนอข้างต้น

วาระที่ 6 พิจารณากำหนดค่าตอบแทนกรรมการประจำปี 2567

ประธานฯ ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่าสำหรับวาระนี้ทางบริษัทฯ ได้นำเสนอรายละเอียด
ประกอบการพิจารณาวาระนี้ไว้ในหนังสือเชิญประชุมแล้ว โดยวาระนี้ขอเรียนเชิญประธานกรรมการสรรหา
และพิจารณาค่าตอบแทน ดร.วิเชียร ชูไธสง เป็นผู้นำเสนอรายละเอียดประกอบการพิจารณาต่อที่ประชุมผู้
ถือหุ้น

ดร.วิเชียร ชูโธสง ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน นำเสนอข้อมูลดังนี้ เพื่อให้เป็นไปตามข้อบังคับบริษัท ข้อ 22 และมาตรา 90 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชน จำกัด พ.ศ. 2535 (รวมถึงที่มีการแก้ไขเพิ่มเติม) ซึ่งกำหนดว่ากรรมการบริษัทมีสิทธิได้รับค่าตอบแทน กรรมการจากบริษัทในรูปของเงินรางวัล เบี้ยประชุม บำเหน็จ โบนัส หรือผลประโยชน์ตอบแทนในลักษณะอื่น ตามที่ที่ประชุมผู้ถือหุ้นจะพิจารณาและลงมติด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสองในสาม (2/3) ของจำนวนเสียง ทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุม เพื่อให้คณะกรรมการบริษัทได้รับค่าตอบแทนจากการปฏิบัติหน้าที่อย่าง เป็นธรรมและเหมาะสม

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาผลตอบแทน ได้นำเสนอคณะกรรมการบริษัทเพื่อ พิจารณาความเหมาะสมของค่าตอบแทนกรรมการ ทั้งคณะกรรมการบริษัทและคณะกรรมการชุดย่อย โดย พิจารณาจากภาระ หน้าที่ ขอบเขต บทบาท และความรับผิดชอบ เชื่อมโยงผลประโยชน์กับความสำเร็จใน การปฏิบัติงาน และปัจจัยแวดล้อมอื่นที่เกี่ยวข้อง ตลอดจนพิจารณาเปรียบเทียบกับอัตราค่าตอบแทน กรรมการของบริษัทจดทะเบียนอื่นที่อยู่ในอุตสาหกรรมเดียวกันหรือมีขนาดใกล้เคียงกัน และเห็นสมควร เสนอให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณาเสนอต่อที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2567 เพื่อพิจารณากำหนด ค่าตอบแทนกรรมการในอัตราที่เท่ากับปี 2566 ที่ผ่านมา โดยมีรายละเอียดค่าตอบแทน ดังนี้

1. ค่าตอบแทนกรรมการบริษัท		
ค่าเบี้ยประชุม	ปี 2567	จำนวน
ประธานกรรมการบริษัท	35,000	บาท/ท่าน/ครั้ง
กรรมการบริษัท	25,000	บาท/ท่าน/ครั้ง
2. ค่าตอบแทนกรรมการตรวจสอบ		
ค่าเบี้ยประชุม	ปี 2567	จำนวน
ประธานกรรมการตรวจสอบ	30,000	บาท/ท่าน/ครั้ง
กรรมการตรวจสอบ	20,000	บาท/ท่าน/ครั้ง
3. ค่าตอบแทนกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน		
ค่าเบี้ยประชุม	ปี 2567	จำนวน
ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน	20,000	บาท/ท่าน/ครั้ง
กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน	10,000	บาท/ท่าน/ครั้ง
4. ค่าตอบแทนกรรมการบริหารความเสี่ยง		
ค่าเบี้ยประชุม	ปี 2567	จำนวน
ประธานกรรมการบริหารความเสี่ยง	-	บาท/ท่าน/ครั้ง
กรรมการบริหารความเสี่ยง	10,000	บาท/ท่าน/ครั้ง

ประกอบกับในปี 2566 ได้มีการจ่ายค่าตอบแทนกรรมการให้แก่คณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการตรวจสอบ คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน และคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง รวมเป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 1,780,000 บาท รายละเอียดการจ่ายค่าตอบแทนกรรมการ ประจำปี 2566 และองค์ประกอบของค่าตอบแทนปรากฏอยู่ใน รายงานประจำปี 2566 หรือแบบ 56-1 One Report ส่วนที่ 2 การกำกับดูแลกิจการ และข้อมูลเกี่ยวกับคณะกรรมการ คณะกรรมการชด้อย ผู้บริหาร พนักงาน และอื่นๆ

ความเห็นคณะกรรมการบริษัทฯ ได้พิจารณาเห็นชอบตามความเห็นของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน และเห็นสมควรเสนอให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2567 พิจารณานุมัติต่อไป

ดังนั้น จึงขอเสนอต่อที่ประชุมเพื่อพิจารณานุมัติตามรายละเอียดที่ได้นำเสนอ

ประธานเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถาม

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดสอบถามหรือมีความเห็นเพิ่มเติมแล้ว จึงเสนอให้ที่ประชุมลงมติ โดยวาระนี้ต้องผ่านมติอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นที่มาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

ในวาระนี้มีผู้เข้าร่วมประชุมเพิ่มขึ้นจำนวน	0 ราย รวม	0	หุ้น
รวมมีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมทั้งสิ้น	41 ราย รวม	151,785,712	หุ้น

รายการ	จำนวนเสียงมติ (1 หุ้น = 1 เสียง)	ร้อยละของจำนวนหุ้น ที่มาประชุมและใช้สิทธิออกเสียง
เห็นด้วย	151,785,712	100.00
ไม่เห็นด้วย	0	0
งดออกเสียง	0	0
บัตรเสีย	0	0
รวม	151,785,712	100.00

มติที่ประชุม ที่ประชุมพิจารณาแล้ว มีมติอนุมัติค่าตอบแทนกรรมการประจำปี 2567 ตามที่เสนอ
วาระที่ 7 พิจารณาจัดสรรเงินทุนสำรองตามกฎหมายและอนุมัติการจ่ายเงินปันผล สำหรับผลประกอบการประจำปี 2566

ประธานฯ ได้มอบหมายผู้ดำเนินการประชุมนำเสนอรายละเอียดในวาระนี้

ผู้ดำเนินการประชุม ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่าบริษัทฯ มีนโยบายจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราไม่น้อยกว่าร้อยละ 40 ของกำไรสุทธิ หลังหักภาษีเงินได้นิติบุคคลของงบการเงินรวม และเงินสำรองต่างๆ ทุกประเภทตามที่กำหนดไว้ในกฎหมาย และข้อบังคับของบริษัทฯ อย่างไรก็ตาม การจ่ายเงินปันผลดังกล่าวอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ขึ้นอยู่กับผลการดำเนินงานของบริษัทฯ สภาพทางการเงิน แผนการลงทุน ความจำเป็น และความเหมาะสมอื่น ๆ รวมถึงการขยายธุรกิจและปัจจัยต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องตามที่คณะกรรมการบริษัท และ/หรือผู้ถือหุ้นพิจารณาเห็นสมควร

ทั้งนี้ การจ่ายเงินปันผลประจำปีจะต้องได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น เว้นแต่เป็นการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล ซึ่งคณะกรรมการบริษัทอาจอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลได้เป็นครั้งคราว

เมื่อเห็นว่าบริษัทฯ มีกำไรพอที่จะทำเช่นนั้นได้ และให้รายงานการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลดังกล่าวให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นทราบในคราวถัดไป

ดังนั้น ทางบริษัทฯ จึงขอเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อจัดสรรเงินทุนสำรองตามกฎหมาย และอนุมัติการจ่ายเงินปันผล สำหรับผลประกอบการประจำปี 2566 โดยมีรายละเอียดดังนี้

1. จัดสรรเป็นเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ซึ่งเป็นเงินปันผลที่จ่ายจากผลการดำเนินงาน ประจำปี 2566 เป็นจำนวนเงิน 73,500,000 บาท คิดเป็น 0.35 บาทต่อหุ้น สืบเนื่องจากบริษัทฯ ได้มีการจ่ายปันผลระหว่างกาลไปเรียบร้อยแล้ว จำนวน 0.20 บาทต่อหุ้น เมื่อวันที่ 23 มกราคม 2567 จึงทำให้คงเหลือเงินปันผลที่ต้องจ่ายเพิ่มอีก จำนวน 0.15 บาทต่อหุ้น เป็นจำนวนเงิน 31,500,000 บาท โดยบริษัทฯ จะกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิรับเงินปันผลในวันที่ 6 มีนาคม 2567 และกำหนดจ่ายปันผลในวันที่ 20 พฤษภาคม 2567

2. โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิได้รับเงินปันผล (Record Date) ในวันที่ 6 มีนาคม 2566 และกำหนดจ่ายปันผลในวันที่ 20 พฤษภาคม 2567

ดังนั้น จึงขอเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาอนุมัติสำหรับวาระนี้ ตามรายละเอียดที่ได้นำเสนอ

ประธานเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถาม

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดสอบถามหรือมีความเห็นเพิ่มเติมแล้ว จึงเสนอให้ที่ประชุมลงมติ โดยวาระนี้ต้องผ่านมติอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นที่มาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

ในวาระนี้มีผู้เข้าร่วมประชุมเพิ่มขึ้นจำนวน 0 ราย รวม 0 หุ้น
 รวมมีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมทั้งสิ้น 41 ราย รวม 151,785,712 หุ้น

รายการ	จำนวนเสียงมติ (1 หุ้น = 1 เสียง)	ร้อยละของจำนวนหุ้น ที่มาประชุมและใช้สิทธิออกเสียง
เห็นด้วย	151,785,712	100.00
ไม่เห็นด้วย	0	0
งดออกเสียง	0	0
บัตรเสีย	0	0
รวม	151,785,712	100.00

มติที่ประชุม ที่ประชุมพิจารณาแล้ว มีมติอนุมัติจัดสรรเงินทุนสำรองตามกฎหมายและอนุมัติการจ่ายเงินปันผล สำหรับผลประกอบการประจำปี 2566

วาระที่ 8 วาระอื่น ๆ (ถ้ามี)

ประธานฯ ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่าตามมาตรา 105 วรรค 2 ของพระราชบัญญัติบริษัทมหาชน จำกัด พ.ศ. 2535 (แก้ไขเพิ่มเติม พ.ศ. 2544) กำหนดไว้ว่าผู้ถือหุ้นซึ่งมีหุ้นนับรวมกันได้ไม่น้อยกว่า 1 ใน 3 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้ทั้งหมด จะขอให้ที่ประชุมพิจารณาเรื่องอื่นนอกจากที่กำหนดไว้ในหนังสือนัด

ประชุมอีกได้หากผู้ถือหุ้นไม่มีการเสนอเรื่องอื่น ๆ เพื่อพิจารณาตามหลักเกณฑ์ของกฎหมายแล้วจะไม่มีภาระ
ลมนต์ใด ๆ ในวาระนี้

ซึ่งหากไม่มีการเสนอวาระเข้าพิจารณา ดังนั้น ลำดับต่อไป จึงเป็นช่วง ถาม – ตอบ สำหรับ
ผู้ถือหุ้น จึงขอเรียนเชิญสำหรับผู้ถือหุ้นที่มีคำถาม และข้อสงสัยในประเด็นต่าง ๆ ของทางบริษัทฯ

1. คุณสมบัติ จิงเจริญนรสุพ ผู้ถือหุ้น

สอบถาม ที่ได้ไปลงทุนใน Sabuy นำสินค้าไปขายมีผลตอบรับเป็นอย่างไรบ้าง

คุณรัชพล จันทรทิม ได้แจ้งต่อผู้ถือหุ้นว่า MGI มีการลงทุนในบริษัท Sabuy ยังไม่ครบ
เดือน ลงทุนไปเมื่อประมาณต้นเดือนเมษายนที่ผ่านมา ขณะนี้อยู่ในกระบวนการ โดยมีการเซ็นสัญญาใน
สินค้าชนิดแรกน้ำพริกปลาสดตรานางงาม (โชสัดิม) เข้าจัดจำหน่ายในตู้แล้ว ตามที่ผู้ถือหุ้นทุกท่านได้เห็น
ภาพตู้ของ MGI อยู่ในช่วงดำเนินการปรับตู้ เนื่องจากมีการหยุดในช่วงเทศกาลสงกรานต์นานพอสมควร
และจะเริ่มเห็นในช่วงเดือนพฤษภาคม สัญญาดับแรกมีการทำสัญญาซื้อขายขั้นต่ำอยู่ที่ประมาณ 100,000
กระปุก ไม่รวมโชสัดิมที่กำลังจะปรับเป็นกระปุกเล็ก จะมีการทำ partner กันในอนาคต กลุ่มแรก คือ
Vending Plus เป็นการสร้าง New Revenue Streaming ให้กับบริษัท เพิ่มช่องทางจัดจำหน่ายของสินค้า
กลุ่มสอง Sabuy fulfillment เป็นการเสริมตัว Internal Process Efficiency บริษัทฯ จะมีกลุ่มตัวแทนเป็นผู้
จัดจำหน่ายสินค้าในระบบ สามารถร่วมกับ sabuy speed ที่ทำให้แม่ค้าหรือตัวแทนการจัดจำหน่ายเข้าไปใช้
บริการจัดส่งสินค้าได้ง่ายขึ้น ด้าน Buzzebees เป็นบริษัทที่ทาง Sabuy ถือหุ้นอยู่ประมาณ 20% ซึ่งถือว่า
เกือบเป็นเบอร์ 1 ของ CIM เทคโนโลยี ซึ่งมีฐานลูกค้าค่อนข้างเยอะมาก สอดคล้องกับ MGI ที่จะขยายกลุ่ม
ของ Digital Touchpoint ออกไป ซึ่งตอนนี้กำลังดำเนินการการพัฒนาแผน Sabuy เป็นเรื่องของตัวคอล
เล็ก เนื่องจาก MGI กำลังมีการพัฒนาตัว Digital Platform ทำให้ไม่ต้องไปขออนุญาตกับทางแบงก์ชาติและ
สำนักงาน ก.ล.ต. ซึ่งต้องใช้ทุนค่อนข้างสูงและใช้เวลาในการขออนุญาตค่อนข้างนาน Sabuy คล้ายกับกลุ่ม
ของ Whole Cell ที่เป็น Digital เนื่องจากบริษัทฯ กำลังจะพัฒนาเพิ่มขึ้นในกลุ่มของอาหาร จึงทำให้
สอดคล้องกันมากขึ้น เพราะเป็นการเพิ่มช่องทางการจัดจำหน่าย ส่วนในกลุ่มของ Digital บริษัทมอง
อนาคตว่ามี IP พอสมควร ไม่ว่าจะเป็นในกลุ่มงาน Licensing หรือชุดประจำชาติในแต่ละปี หรือกลุ่มของ
งานมิสแกรนด์ กลุ่มงานศิลปินต่างๆ สามารถสร้างเป็น Digital Products ได้อีกเยอะในอนาคต และเป็น
สินค้าที่ต้นทุนต่ำ ซึ่งถือเป็นโอกาสทางธุรกิจช่วยให้ MGI สามารถพัฒนาตัวเองได้เร็วขึ้น

ภาพรวม Technology Blueprint ของบริษัท วางแผนในการพัฒนา 5 ปี ซึ่งหากจะทำให้
เร็วขึ้นตามนโยบายของคณะกรรมการ การเข้ามาในกลุ่ม Sabuy ทำให้สามารถพัฒนาได้เร็วขึ้น MGI shop
จะเข้าไปร่วมกับ Sabuy Market กลุ่มของคอลเซนเตอร์จะพัฒนายาวมากขึ้น กลุ่ม Asphere ไม่ว่าจะเป็น
GameFI, NFT, Tokenization ในอนาคต MGI สามารถที่จะเอา Asset ที่เป็น intangible ทั้งหมดเข้าไปสวม
ได้ในเร็ววัน บริษัทมีทีม Creator พัฒนาในสิ่งเหล่านี้ค่อนข้างเยอะ เพียงแค่รอจังหวะในการที่จะเพิ่ม
ศักยภาพ และถ้าตลาดของตัว Blockchain หรือ ตัว NFT เติบโตขึ้นในเร็ววันนี้จะสามารถทำได้ รวมถึง
GameFI ตัว Asphere มีจำนวนเกมส์ที่ตั้งอยู่พอสมควร และมีฐานลูกค้าอยู่ใน South East Asia ค่อนข้าง
เยอะ ทางด้าน MGI อยากที่จะเข้าไปสู่ธุรกิจเกมส์เพราะเป็นตลาดที่ค่อนข้างใหญ่พอสมควร ปีที่ผ่านมาทาง

MGI ได้ก้าวเข้าไปร่วมกับทางกลุ่ม Garena โดยส่งคุณอิงฟ้า วาระหะ ไปเป็นตัวละครในเกมส์ ROVซึ่งเราอาจจะมีโอกาสได้เห็นตัว GameFI ของ MGI ในอนาคตด้วย

One Grand Ecosystem เป็นแพลตฟอร์มที่กำลังพัฒนา ซึ่งแพลตฟอร์มตัวนี้เรามีเป้าหมายที่จะใช้ไปเป็น Worldwide ในการสร้าง Grand Community อาจจะได้มีเป้าหมายที่จะเป็น Super App ของลูกค้าฐานกว้าง กลุ่ม Community ของมิสแกรนด์ ยกตัวอย่าง ในประเทศไทยมีจำนวนค่อนข้างเยอะ ในกลุ่มของ CLMV มิสแกรนด์เป็นแบรนด์ที่มีชื่อเสียงคู่กับแบรนด์ที่เคยได้ยินมา และในบางประเทศได้รับความนิยมสูงมากในเรื่องของ Engagement ไม่ว่าจะเป็นในฝั่งของประเทศกัมพูชา ประเทศเวียดนาม รวมถึงประเทศอินโดนีเซีย เป็นกลุ่มประเทศที่มีศักยภาพที่จะเข้าไปโดย Physical Products คือ การใช้ KMGII ในการขยายตลาด แต่ตัวสินค้าจะทำให้ขยายตลาดได้มากกว่า บริษัทจึงมองว่าจะพัฒนาตัว Community system ที่เป็น Ecosystem ขึ้นมาโดยตั้งชื่อว่า One Grand ในแต่ละประเทศจะมีมิสแกรนด์ที่เป็นศิลปินที่ผลิตขึ้นมาค่อนข้างเยอะ ทำให้ต้องการแพลตฟอร์มตัวหนึ่งที่เป็นการเชื่อมต่อตัวศิลปินหรือตัวนางงาม เริ่มต้นจากมิสแกรนด์ไทยแลนด์ จะมีศิลปินเข้ามาในแต่ละปีก่อนข้างเยอะ ซึ่งในปีนี้มีทั้งหมด 11 ท่านที่เพิ่งเซ็นสัญญาไป รวมกับกลุ่ม T-pop เป็นทั้งหมด 15 ท่าน บริษัทจะมีระบบที่ให้แฟนคลับทำข้อตกลงโดยอยู่ในระบบของบริษัท ตั้งแต่เรื่องของการติดตามศิลปิน ช่องทางการจัดจำหน่ายตัวหรืองาน experience ต่างๆ การชม media ตลอดจนการติดตามข่าวสารการประกวด การติดตามข่าวสารของศิลปิน และต่อ ยอดมาที่การทำ Upsell, Cross-sell ในเรื่องของการขายสินค้าผ่านระบบ อย่างหนึ่งที่จะเป็นการลดความเสี่ยง เนื่องจากบริษัทรู้ว่าทุกวันนี้แพลตฟอร์มในต่างประเทศมีการเปลี่ยนแปลงอยู่เสมอ ไม่ว่าจะเป็น Facebook, Youtube, Shopee, Lazada, Tiktok สิ่งหนึ่งที่ไม่สามารถเสี่ยงได้คือ ค่าธรรมเนียม ซึ่งอาจจะมีโอกาสปรับขึ้น เพราะฉะนั้นจึงพยายามสร้างกลุ่มที่จะทำให้บริษัทหล່อเสี่ยงตัวเองได้ ขณะนี้ลูกค้า MGI มีกลุ่มลูกค้าที่เป็น Royalty ถ้าสามารถเก็บข้อมูลที่เป็น Cross Function ได้ชัดเจนขึ้น เพราะลูกค้าเข้ามาในหลากหลาย Function มาก ไม่ว่าจะเป็นลูกค้ากลุ่มที่เข้ามาซื้อตัว กลุ่มลูกค้าที่เข้ามาซื้อสินค้า หรือกลุ่มลูกค้าที่เข้ามาชม Media Content สามารถทำการ Crossing ไปมาได้ และทำ Upsell, Cross-sell ให้กับลูกค้าให้มาเจอลูกค้าได้ รวมไปถึงลูกค้าที่อยู่ในกลุ่มที่เป็นลูกค้าจริงๆ ไม่ได้เป็นแฟนคลับของมิสแกรนด์ สามารถที่จะเข้ามาร่วมงาน experience ได้ ไม่ว่าจะเป็น มาชมงาน มารับชม Content ซึ่งจะต่อยอดออกไป และทำให้บริษัทเติบโตขึ้นได้

ในกลุ่มของ Buzzebees ที่ทาง Sabuy มีบริษัทสามารถใช้ประโยชน์ได้มากพอสมควร หรือกลุ่มของ E-Wallet ทาง MGI กำลังมองในเรื่องของ MGI Wallet ที่ให้ลูกค้าสามารถเข้ามาใช้ Wallet ในการจับจ่ายซื้อสินค้าในกลุ่มของเราทั้งหมด ซึ่งหากในระยะแรกเราสำเร็จ อาจจะขยายเป็นตัว Open-loop ซึ่งจะใช้เวลาในการขออนุญาตกับแบงก์ชาติเพิ่มเติมอีกครั้ง

2. คุณศุภราสินี สุทธิสน ผู้รับมอบฉันทะ

สอบถาม เรื่อง คดีความ 3 คดี ไม่ทราบว่าจะผลของคดีเป็นอย่างไรบ้าง มีแนวโน้มที่จะมีวิธีป้องกันหรือไม่ เพราะว่า คุณกรรพทย์ที่ฟ้องร้องมีจำนวนค่อนข้างสูงและมีนัยยะสำคัญ

คุณรัชพล จันทรทิม ได้แจ้งต่อผู้ถือหุ้นว่า

คดีที่ 1 บริษัท ลีอิตเตอร์ออนไลน์แห่งหนึ่ง ฟ้องร้องบริษัท มีสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด มหาชน และทางคุณณวัฒน์ อิศรโกศล เป็นการส่วนตัว ผลคดีศาลชั้นต้นตัดสินยกฟ้อง เสร็จเรียบร้อย 1 คดี ซึ่งขึ้นอยู่กับคู่ความว่าจะยื่นอุทธรณ์หรือไม่

คดีที่ 2 คุณสิริมา จังจรรยา ฟ้องคดีอาญาศาลไม่ประทับรับฟ้อง คดีจึงตกไป ขึ้นอยู่กับ คู่ความว่าจะยื่นอุทธรณ์หรือไม่

คดีที่ 3 คุณสิริมา จังจรรยา ฟ้องคดีแพ่งเรียกค่าเสียหายกับทาง MGI ศาลทำการยกฟ้อง

คดีที่ 4 บริษัท MGI เป็นโจทก์ ฟ้องลีดเตอร์ออนไลน์ เรียกค่าเสียหายฐานทำเลเมิด

คดีที่ 5 บริษัท แสงรวี ต้นสังกัดเก่าคุณอิงฟ้า วราหะ ฟ้อง ซึ่งยังไม่ได้สืบสวน

3. คุณพีระชัย โรจนเบญจกุล ผู้ถือหุ้น

สอบถาม เรื่อง ช่วงอาทิตย์ที่ผ่านมามีข่าวว่า สภาพของรัฐบาลอเมริกันยกเลิก Tiktok ขึ้นต่อไปจะเป็นวุฒิสมาชิกและประธานาธิบดี หากอนุมติจะมีการยกเลิก Tiktok ซึ่งเป็นแพลตฟอร์มหลัก อันหนึ่งของบริษัทในการซื้อขายสินค้า ไม่ทราบว่าการกรรมการได้พิจารณาถึงผลกระทบไว้หรือไม่

คุณณวัฒน์ อิศรโกศล ได้แจ้งต่อผู้ถือหุ้นว่า สิ่งที่ทางอเมริกันทำกับแพลตฟอร์ม Tiktok ทำให้ทำงานง่ายขึ้น เพราะตราใบที่ต้องเลือกจ้าง และเป็นจ้างที่เจริญเติบโตอย่างรวดเร็ว สิ่งที่ได้ในขณะนี้ คือได้สิทธิพิเศษจาก Tiktok มากมาย เพราะ Tiktok ต้องพยายามเพิ่มขีดความสามารถในการสร้างรายได้ รวมถึงบรรดาร้านค้าที่มียอดขายสูงๆ ในทุกๆ เดือนเรามียอดค่อนข้างสูงในแพลตฟอร์ม Tiktok แพลตฟอร์มเดียว ความเห็นส่วนตัวอเมริกันกล่าวว่า Tiktok เข้าไปแล้วจะมีอิทธิพลทางด้านธุรกิจมากขึ้น ในขณะที่ Facebook วิ่งตามไม่ทัน ซึ่งอเมริกันมีสิทธิอันชอบธรรมที่จะปกป้อง แต่ในขณะเดียวกัน แพลตฟอร์มของอเมริกันก็ไม่ได้มีการพัฒนาและก้าวหน้าให้รวดเร็วและเป็นประโยชน์ต่อการพาณิชย์ เราจะได้เห็นว่าในปัจจุบัน Facebook ปิดการมองเห็นและไม่เอื้ออำนวยต่อการพาณิชย์ โดยเฉพาะเรื่องของการค้าขาย แต่มีวัตถุประสงค์ friends and family เป็นหลัก คืออยู่ในชุมชน สร้างความเข้าใจ ความรักและความอบอุ่น Tiktok มาในธีม Commerce ซึ่งตรงกับบริษัท และบริษัทได้คุยกับ Tiktok ที่ประเทศจีนโดยตรง ซึ่งมีผู้บริหารใหญ่ดูแล จึงมีศักยภาพสูงในการต่อรองเยอะ ทำการเพิ่ม Benefit เพื่อเป็นการอำนวยความสะดวกให้ดำเนินธุรกิจได้ง่ายขึ้น จึงทำให้ไม่กังวลใดๆ ทั้งสิ้น เช่น ใครอยากซื้อของถูก ในวันที่ 28, 29, 30 เมษายน ได้รับ Line up มาแล้วว่าจะมีอะไรถูกเป็นพิเศษ บริษัทรู้ว่าในเดือนหน้าเราจะทำอะไรกับทาง Tiktok จะมีคู่มือฟรีที่ใบ ลงทุนเท่าไร บริษัทไม่เคยเสียส่วนต่างของกำไร แต่ใช้พาวเวอร์ในการต่อรอง เมื่อวันที่ 25 เมษายน 2567 ได้รางวัล Creator ยอดเยี่ยมประจำวัน หมายความว่าคนที่มีความ Creative ในการขายสูงสุดของประเทศไทย Tiktok ยังมีนโยบายอีกมากมายที่ขอเก็บไว้เป็นกลยุทธ์เพื่อต่อสู้กับแพลตฟอร์มอเมริกัน และบริษัทยังขายใน Shopee, Facebook ทุกแพลตฟอร์มมีตัวแทนจำหน่าย มีการขายส่งให้กับคนดัง ปัจจุบันเรามี Creator มาช่วยขายทุกวัน เช่น ครีมถึง ขนาดครั้งก็โลงขณะนี้ขายดีมาก Creator ผู้รับผิดชอบ คือคุณแอนนา ทวีพูล วิตามินซี ขายโดยคุณแพท ฌปภา ขายดีเกือบหมด อาจจะต้องทำใหม่ อาจเปลี่ยน Packaging เพราะคนไทยเบื่อง่าย จึงไม่ต้องกังวลเรื่อง Tiktok

4. ผู้ถือหุ้นที่เข้าร่วมประชุมได้ชกถาม

สอบถาม เรื่องการไปลุยตลาดจีน นอกจากคุณ ไผ่หลิว ยังมีแผนอะไรอีกหรือไม่

คุณณวัฒน์ อิศรโกศล ได้แจ้งต่อผู้ถือหุ้นว่า ข้อมูลบางอย่างอาจพูดไม่ได้เพราะอยู่ในขั้นตอน คุณไผ่หลิว กมลวลัย ประจักษ์รัตนกุล รองมิสแกรนด์ ไทยแลนด์ ปี 2023 เช่นสัญญา 5 ปี ได้รับการเดบิวต์เป็นศิลปินของ บริษัท เทนเซ็นต์ (ประเทศไทย) จำกัด อย่างเป็นทางการ ในปีหน้าถ้ามีการจัดหาศิลปิน WeTV อีก เป้าหมายของ WeTV ก็มองมาที่ MGII ทางบริษัทได้ไปประชุมกับทางผู้บริหารสูงสุดของ WeTV ในอนาคตอันใกล้อาจจะมียุทธศาสตร์อะไรออกมาให้ได้รับชม ส่วนเรื่อง T-pop ปีนี้นอกจากหานางงาม ยังหานักร้องจำนวน 8 คน ขณะนี้ได้เรียบร้อยแล้ว ต้องทำการฝึกในประเทศไทยประมาณ 30 คลาส และออกจากประเทศไทยวันที่ 30 พฤษภาคม และกลับมาในเดือนกรกฎาคม เพื่อไปฝึกต่อกับทีมเกาหลี เรื่อง การร้อง การเต้น แต่งหน้า ทำผม เปลี่ยนบุคลิกภาพและอัดเพลงจำนวน 2 เพลง ชื่อวง ไอ เดซี่ เป็นไอดอลใหม่ เป็นอีก 1 มิติที่ทำความร่วมมือกับ WeTV รวมถึงซีรีส์ที่กำลังจะออกมีทั้งหมด 10 ตอน ชื่อเรื่อง หยอดฝนกลิ่นสนิม เป็นเรื่องที่เข้มข้นและทำจากสถานที่จริง

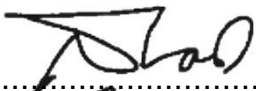
ประธานฯ ไม่ทราบว่ามีผู้ถือหุ้นท่านใด มีประเด็นชกถามอีกหรือไม่ ขอเชิญ

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นส่งข้อชกถามในประเด็นข้อสงสัยเพิ่มเติมแล้ว

ในลำดับสุดท้ายนี้ ในนามของ บริษัท มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) ขอกล่าวขอบพระคุณต่อผู้ถือหุ้น ผู้รับมอบฉันทะทุกท่านที่ได้กรุณาใช้เวลาอันมีค่าเข้าร่วมประชุมเพื่อรับทราบรายงานผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ในรอบปี 2566 ที่ผ่านมาพิจารณาระเบียบวาระการประชุมอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง รวมถึงรับทราบทิศทางและเป้าหมายการดำเนินงานธุรกิจของบริษัทฯ ที่ทางคณะกรรมการบริษัทฯ มีความตั้งใจที่จะสร้างธุรกิจให้เติบโตอย่างต่อเนื่อง พร้อมทั้ง ขอขอบคุณพนักงานผู้บริหารและกรรมการทุกท่านของบริษัทฯ ที่ได้มุ่งมั่นและเพียรพยายามในการปฏิบัติงาน จนเป็นผลสำเร็จดังได้รายงานต่อที่ประชุมในวันนี้ และขออำนวยการพรให้ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ผู้รับมอบฉันทะทุกท่าน พร้อมทั้งครอบครัว จงประสบแต่ความสุข ความเจริญ โดยทั่วกัน ขอขอบพระคุณทุกท่าน และขอปิดการประชุม

มติที่ประชุม รับทราบ

ปิดการประชุม: 15.30 น.

ลงชื่อ.....


(ศ. สุชาติ เหล่าปรีดา)

ประธานที่ประชุม

ลงชื่อ.....


(นางสาวสลินนา แดงโกเมน)

เลขาธิการบริษัท

ผู้จัดบันทึกและจัดทำรายงานการประชุม